

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ И ИХ РОЛЬ В ПРОЦЕССАХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Д.А. Лыхин

ФГОУ ВПО «Мичуринский государственный аграрный университет», г. Мичуринск

Рецензент И.П. Шаляпина

Ключевые слова и фразы: интернационализация капитала; транснациональные корпорации; централизация управления и производства; экономическая глобализация.

Аннотация: Рассматривается деятельность транснациональных корпораций (ТНК) в процессах экономической глобализации. ТНК жестко централизованны, такая централизация обеспечивается двумя центрами: государством и головной компанией ТНК. ТНК через свои хозяйственные связи усиливают взаимозависимость и взаимосвязи разных государств. Концентрация производства и капитала внутри ТНК идет, но как концентрация национального капитала для интернационального производства. Уже можно говорить о том, что ТНК самостоятельно и мощно участвуют в процессах экономической глобализации.

Транснациональные корпорации (ТНК) в мировой экономике возникли относительно не так давно, то есть они – явление относительно молодое. Однако ТНК, несомненно, имели какие-то предпосылки для своего возникновения и какие-то предшествующие им формы экономических объединений и свою историю.

Теоретическая экономика много внимания уделяет ТНК, главным образом из-за их бурного роста во второй половине XX века. Сначала ТНК изучались в рамках теории фирмы, потом стали разрабатываться самостоятельные концепции. В основе этих концепций лежат идеи американских экономистов: С. Хаймера – о необходимости иметь для фирмы преимущества перед местными конкурентами при осуществлении прямых инвестиций за рубежом; Р. Коуза – о наличии специфического рынка внутри крупной корпорации, а также Р. Вернона, который в своей теории жизненного цикла продукта (товара) объяснял феномен ТНК стремлением национальных монополий нанести своим зарубежным конкурентам упреждающий удар.

Лыхин Д.А. – кандидат экономических наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления МичГАУ, г. Мичуринск.

Дж. Гэлбрейт считает, что генезис ТНК обусловлен технологическими причинами: современная продукция более сложная, чем в XIX веке, и ее сбыт и обслуживание за рубежом требуют от фирм создания товаро- и энергопроводящей сети.

Марксистская концепция сводится к тому, что ТНК – это результат наложения капиталистической концентрации и централизации на процесс интернационализации производства.

В ТНК существует жесткое централизованное управление с безупречной дисциплиной исполнения решений, поручений и т.д. Основу ТНК составляют высокая степень концентрации производства и капитала и централизованное управление. В связи с таким характером ТНК более эффективны в экономической деятельности и поэтому очень динамично развиваются.

ТНК жестко централизованы, такая централизация обеспечивается двумя центрами, а следовательно, двойной степенью централизации: головная фирма ТНК находится в государстве своего происхождения, то есть она находится под юрисдикцией того государства, в котором была создана. Государство является для ТНК прикрытием на международной арене. И чем могущественнее государство, тем больше число ТНК принадлежит ему, так как от такого государства и защита надежнее. Поэтому не случайно и то, что из имеющихся ТНК по данным ООН половина их приходится на четыре страны: США, Японию, Германию и Швейцарию. Экономически мощные государства являются более надежными адвокатами на мировой арене. ТНК названных четырех стран являются и самыми мощными в экономическом отношении, а эта их мощь не только воспроизводит себя, но и усиливается за счет поглощения в свою сферу компаний из других стран. Эти менее мощные компании привлекает в ТНК более свободное движение валют, излишки капитала, более быстрые темпы роста, и они присоединяются к ним на правах ассоциированных членов или акционеров.

Росту мощных ТНК способствуют формирующиеся и быстро развивающиеся транснациональные банки (ТНБ). ТНБ выступают сейчас финансовой основой ТНК. ТНБ как финансово-кредитный рынок, приобретающий интернациональное значение, развиваются ускоренными темпами, чем развитие в сфере производства.

Вторым уровнем централизации в ТНК является централизованное управление в них самих: все филиалы, все их подразделения находятся под жестким централизованным управлением, когда все стратегически важные решения, проекты в любой фирме принимаются по решению, одобрению или согласию головной фирмы. Головная фирма осуществляет и контроль всех сфер деятельности всех своих филиалов и подразделений.

Иногда в литературе, посвященной ТНК, можно встретить утверждение, что посредством ТНК происходит интернационализация производительных сил, производства и капитала. Однако, в отношении капитала это положение требует некоторого уточнения.

Дело в том, что все транснациональные корпорации, вся их структурно-функциональная организация, вся их жизнь основаны именно на «трансляции» (передаче, перемещении) в другие свои филиалы, расположенные в разных национальных государствах:

- 1) управленческих решений центра (головной фирмы);
- 2) комплектующих деталей из одного филиала в другой;
- 3) финансовых потоков: кредитов, субсидий, платежей между филиалами и головной фирмой и между филиалами;
- 4) различных технических и технологических изобретений «ноу-хау»;
- 5) кадров высококвалифицированных специалистов;
- 6) осуществляется торговля между филиалами (т.е. на внутреннем рынке ТНК «транслируется») значительное количество товаров от филиала к филиалу).

Все эти виды внутрикорпорационных «трансляций» (перемещений) осуществляются между филиалами, принадлежащими ТНК, а не тем национальным государствам, которое является лишь местом их пребывания. И «транслируются» (перемещаются) между филиалами не управленческие решения национальных государств, а решения центра ТНК – их головной фирмы. И капитал, и движение других факторов производства – все это осуществляется под властью управляющего центра, но не центра национальных государств, на территории которых находятся филиалы ТНК.

Таким образом, корпорации приобрели себе название транснациональных вовсе не потому, что их основным капиталом является межнациональный (или многонациональный) капитал, а потому только, что их филиалы размещены на территориях разных национальных государств, и свои внутрикорпорационные связи и отношения они осуществляют путем «трансляции» (перемещения) их от одних национальных территорий к другим.

Вкладывая капитал в сферу производства на территориях разных национальных государств, ТНК тем самым интернационализируют его, но получив прибавочную стоимость, ТНК обращают ее в национальный капитал, который затем вновь вкладывается в интернационализированное производство. И это происходит не только потому, что ТНК жестко централизованы внутри своей структуры, но и потому, что сами ТНК находятся под полной юрисдикцией своего национального государства и по существу своему являются национальными корпорациями. Поэтому и получаемая ими прибавочная стоимость в сфере интернационализованного ими производства превращается в национальный капитал, а затем вновь направляется в сферу производства, чтобы воспроизвести интернациональный характер производства и осуществить расширенное воспроизводство прибавочной стоимости.

Поэтому большинство современных ТНК представляют лишь какой-то один национально обособленный, а вовсе не многонациональный капитал. Как правило, это американский, японский, английский, германский, канадский, швейцарский капиталы или капиталы еще каких-то мощных национальных ТНК.

Более кратко движение капитала в ТНК можно выразить так:

- 1) вначале национальная ТНК на территории разных государств создает филиалы и вкладывает в них свой национальный капитал для организации производства;

2) производство в различных филиалах ТНК на территориях разных национальных государств становится интернационализированным производством;

3) в результате интернационализированного производства ТНК получает прибавочную стоимость;

4) прибавочная стоимость, полученная в результате интернационализированного производства, осуществляемого на территории разных национальных государств, присваивается головной фирмой ТНК. И ТНК, одним этим фактом присвоения всей прибавочной стоимости, превращает ее в национальный капитал государства, где базируется головная фирма (в американский, японский, германский, канадский и т.д.);

5) этот национальный капитал в полном объеме или частично вновь направляется в интернационализированное производство для расширения этого производства с целью расширенного воспроизводства прибавочной стоимости.

В связи со сказанным, может сложиться представление, что ТНК идет не в направлении интернационализации производства, обмена капитала и производительных сил, а замыкается в границах какого-то национального производства, национального капитала и т.д. Однако такое суждение было бы опрометчивым. Концентрация производства и капитала внутри ТНК действительно идет, но как концентрация национального капитала для интернационального производства. В условиях всеобщей интернациональной конкуренции это ведет к укрупнению одних ТНК за счет поглощения других, не выдерживающих конкуренции; объединению мелких и средних ТНК друг с другом, чтобы образовать крупную ТНК; или соединению мелких и средних корпораций с крупными ТНК. Таким образом, идет как концентрация капитала в форме роста национального капитала, так и концентрация его в рамках ТНК как многонационального капитала, подчиненного центру ТНК – ее головной фирме. Конечная цель интернационализации капитала через его концентрацию в интегрированных образованиях типа ТНК – образование глобальных ТНК.

ТНК усиливают взаимозависимость отдельных государств через свои хозяйственные связи. Быстрые изменения в мировом хозяйстве стимулируются ТНК, но, с другой стороны, и сами ТНК изменяются в этих процессах.

ТНК действуют в глобальном масштабе и поэтому способны быстро реагировать на изменения в международных условиях конкуренции. Именно ТНК имеют наиболее благоприятные возможности кооперирования со многими фирмами, «подтягивания» их до своего уровня, организуя совместные предприятия, сотрудничая в области исследований, осуществляя обмен лицензиями на новые товары и технологию и т.д. Такие соглашения обычно охватывают фирмы разных государств и создают новую экономическую ситуацию, характерную для транснациональных корпораций.

Огромный объем товаров и услуг, производимый ТНК в различных странах, создал основу для международного разделения труда. Разделение труда между странами и независимыми корпорациями дополняется международным разделением труда внутри корпораций и фирм. Такое разделение труда регулируется из одного центра.

Единый производственный процесс разбивается на отдельные операции, осуществляемые в различных странах. Частный продукт, производимый в той или иной стране, не имеет потребительской стоимости, так как производство конечного продукта не завершено в пределах данного филиала. Использование интернационального обобщественного труда расширяет возможности для производства и присвоения сверхприбылей крупными ТНК, прежде всего корпорациями США, Западной Европы и Японии. Надо заметить, что сейчас следует говорить уже не о масштабах влияния ТНК на мировую экономику, а об их самостоятельном и мощном направлении в общем процессе глобализации экономики наряду с процессами экономической интеграции отдельных национальных экономик на региональном уровне. Они развиваются очень динамично и эффективно благодаря высокой степени концентрации капитала и централизации управления.

Transnational Corporations and their Role in Economic Globalization Processes

D.A. Lykhin

Michurinsk State Agrarian University, Michurinsk

Key words and phrases: capital internationalization; transnational corporations; management and production centralization; economic globalization.

Abstract: The performance of international corporations in terms of economic globalization processes is considered. International corporations are strongly centralized, such centralization is assured by two centers: state and head company of international corporation. International corporations strengthen interdependence and interconnection of different countries through their economic activity. Concentration of production and capital takes place in international corporations in the form of national capital concentration for international production. It is possible to assert that international corporations independently and mightily take part in economical globalization processes.

© Д.А. Лыхин, 2007